

Менеджер по продажам семян, пестицидов и гербицидов (СЗР)

Уровень дохода не указан

TOO Eurasia Crop Care 

Усть-Каменогорск



Опыт работы: 1–3 года

Полная занятость

График: 5/2

Рабочие часы: 8

Формат работы: на месте работодателя или разъездной

Добро пожаловать в компанию Eurasia Crop Care!

Мы лидеры в области инновационных решений для сельского хозяйства в Казахстане. Уверены, что Ваши знания и опыт станут ценным вкладом в нашу команду и вместе мы сможем внести свой вклад в развитие сельского хозяйства Казахстана.

Задачи

Менеджер по продажам будет отвечать за повседневные задачи, связанные с продажами, включая разработку стратегий продаж, построение клиентских отношений и достижение целевых показателей продаж.

Требования

Способность строить и поддерживать клиентские отношения

Опыт работы в сельскохозяйственной отрасли или в сфере защиты растений

Знание семян, удобрений и пестицидов.

Для нас важно

Глубокое понимание всех этапов зернового производства: от подготовки почвы и посева до уборки урожая и его реализации. Опыт работы с различными зерновыми культурами, оптимизации схем удобрения и защиты растений.

Работа разъездного характера, выезды в областные поселки для сделок с руководителями К/Х.

Телефонная связь, оформление по ТК РК.

Условия по заработной плате обговариваются на финальном этапе собеседования.

Мотивация состоит из фиксированного оклада + KPI

Буду рада Вашим откликам, если возникнут вопросы, смело пишите в мессенджер по указанным контактам.

Айдана

Ключевые навыки

Продажи на высококонкурентном рынке Заключение договоров

Подготовка коммерческих предложений Выявление потребностей Агрохимия

СЗР B2B Продажи Активные продажи